|  |  |
| --- | --- |
|

|  |
| --- |
| **Seminarios Virtuales Presentados por SBA y SCORE Southwest Florida District** **Enfoque, Preparacion y Agilidad****﻿**Retos de Hoy y Siempre Para las Empresas Pequeñas Marzo - Mayo |

 |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|

|  |  |
| --- | --- |
|

|  |
| --- |
| Shape  Description automatically generated with low confidence |

 |

 |

 |

|  |  |
| --- | --- |
|

|  |
| --- |
| A picture containing text, person, indoor, person  Description automatically generated |

 |

|  |  |
| --- | --- |
|

|  |
| --- |
| Más de la mitad de los nuevos negocios fracasan en los primeros tres años de ser fundados, según un estudio reciente del SBA.La pandemia del Covid ha sin duda creado un entorno aún más retador para la nueva empresa. Pero más allá del contexto de la pandemia, el reto empresarial continúa siendo agudizado por clientes más exigentes, competencia diversa y feroz y cambios demográficos y tecnológicos que requieren una preparación más integral y destrezas gerenciales más dinámicas y creativas al lanzar y desarrollar un nuevo negocio.**Esta serie de seminarios virtuales le ofrece una guía práctica con herramientas críticas y fuentes de información y apoyo para mejorar su enfoque, preparación y agilidad para que su negocio sea más exitoso*.**** ¿Cuáles son los pasos fundamentales y las mejores prácticas para lanzar un negocio exitoso en Florida?
* ¿Cómo desarrollar un modelo de negocios integral y efectivo que abarque prioridades con sus clientes, productos, locales de venta y operación, talento y otras capacidades y recursos financieros necesarios para crecer y fortalecer su negocio?
* ¿Cómo crear, documentar y mantener un plan de negocios que no sólo le dé enfoque pero que también sea su guía práctica de ejecución y sustento para obtener financiamiento?

Estos y otros asuntos claves serán discutidos en nuestra serie de seminarios presentados por ejecutivos de alto nivel y empresarios con mucha experiencia. |

 |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|

|  |  |
| --- | --- |
|

|  |
| --- |
| Shape  Description automatically generated with low confidence |

 |

 |

 |

|  |  |
| --- | --- |
|

|  |
| --- |
| **17 de marzo, 2022 (12 – 1pm) ) Serie en Español—Parte 1 de 3 En Sus Marcas, Listos, Fuera… ¿Cómo Lanzar Un Negocio Exitoso en Florida?****Map  Description automatically generated**¡Felicidades por su interés o decisión de lanzar un nuevo negocio!¿Y ahora qué? En este webinar discutiremos las tres fases críticas para aclarar, definir y emprender su nueva empresa. Además discutiremos los pasos fundamentales para formalizar su negocio en el estado de Florida.A person smiling for the camera  Description automatically generated with medium confidence**Julian T. Ortiz –Manasota SCORE**Por más de 30 años, Julián ha liderado, asesorado y entrenado a fundadores de nuevos negocios y a ejecutivos de empresas pequeñas, medianas y corporativas en los Estados Unidos, América Latina y Asia. El tiene experiencia en el coaching y asesoramiento de altos ejecutivos, la planeación estratégica y operativa, programas transformativos para mejorar la gestión gerencial y el desempeño, y en programas para la mejora del liderazgo e inteligencia emocional. Julián valora el espíritu empresarial, la determinación a ser exitoso, la mentalidad de querer crecer, y a él le da gran satisfacción el poder apoyar "la expresión e historia de éxito” de cada individuo.**Pulse**[**aquí**](https://score.tfaforms.net/17?EventID=a105a000005qmrs&language=es&origination=https%253A//manasota.score.org/event/serie-en-espa%2525C3%2525B1ol%2525E2%252580%252594parte-1-de-3-lanzando-un-negocio-en-florida&_gl=1*1w96ift*_ga*MTIyMzU5MDYxNy4xNTg5NDY5MDYz*_ga_JDKRHEG2B3*MTY0NTU1OTIyOS4yNzYuMS4xNjQ1NTU5NDc0LjA.&_ga=2.221379608.1695136716.1645552787-1223590617.1589469063)**para registrarse.****14 de abril, 2022 (12 – 1pm) Serie en Español—Parte 2 de 3 Dibuje Su Lienzo Unico…. ¿Cómo Crear Un Modelo Integral Exitoso Para Su Negocio?**Chart, treemap chart  Description automatically generatedA muchos nuevos empresarios se les dificulta el comunicar claramente la oportunidad de mercado que los motiva, el perfil del cliente idóneo, la diferenciación de sus productos, sus modelos operativos y la formula integral para ser rentables. El poder comunicar todo esto no requiere un documento complejo. En este webinar discutiremos el Lienzo del Modelo de Negocios, una herramienta integral y útil que incorpora en una página los componentes esenciales para agudizar el enfoque, dirección, y prioridades de su nueva empresa.**AJ Velazquez –Manasota SCORE**AJ es un ejecutivo de alta dirección y asuntos corporativos con más de veinticinco años de éxito en la construcción y el mantenimiento de operaciones empresariales humanas y relaciones interculturales en todo el mundo. Se especializa en liderar y garantizar la ejecución efectiva de proyectos desafiantes simultáneos sin comprometer la calidad, la puntualidad o la funcionalidad, al tiempo que reduce la burocracia para avanzar en los objetivos corporativos. AJ se destaca en el desarrollo de relaciones poderosas, duraderas y rentables con todas las partes interesadas, y en la colaboración con todos los niveles de gestión en entornos donde el crecimiento y la responsabilidad son primordiales.**Pulse**[**aquí**](https://manasota.score.org/event/su-lienzo-unico%E2%80%A6-%C2%BFc%C3%B3mo-crear-un-modelo-integral-exitoso-para-su-negocio)**para registrarse.****12 de mayo, 2022 (12 – 1pm) Serie en Español—Parte 3 de 3 ¿Cómo Desarrollar y Maximizar el Valor de Su Plan de Negocios?**Text  Description automatically generatedToda barca que emprende viaje requiere una brújula. Un plan de negocios es una herramienta básica para declarar y comunicar la dirección, metas y prioridades de acción para su negocio--y a su vez crear una perspectiva documentada para evaluar el desempeño, viabilidad financiera y atractivo de su empresa para prestadores y/o inversionistas. En este webinar, discutiremos los elementos críticos de un plan de plan de negocios efectivo y cómo desarrollar y maximizar su valor contínuo en el transcurso de su empresa.**Kenneth Jones – Manasota SCORE**Durante los últimos 30 años, Ken ha asesorado a empresas multinacionales en Latinoamérica, Europa, África y Asia en iniciativas de transformación cultural organizacional. Su trabajo con líderes desde los altos mandos hasta el nivel de supervisión ha involucrado apoyar en el diseño de la estrategia de la iniciativa, dictar talleres intensos en liderazgo y dar coaching individual. En estas sesiones, se buscan las fortalezas de los individuos, sus oportunidades de mejora y sus objetivos personales de desarrollo para crear un plan y darle el apoyo que requiere para ser exitoso. |

 |

**Pulse**[**aquí**](https://manasota.score.org/event/%C2%BFc%C3%B3mo-desarrollar-y-maximizar-el-valor-de-su-plan-de-negocios)**para registrarse.**

|  |  |
| --- | --- |
|

|  |
| --- |
| **Webinars Presented by SBA and SCORE Southwest Florida District** **Focus, Preparation and Agility****﻿** Today's and Always Challenges for Small Businesses March - May |

 |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|

|  |  |
| --- | --- |
|

|  |
| --- |
| Shape  Description automatically generated with low confidence |

 |

 |

 |

|  |  |
| --- | --- |
|

|  |
| --- |
| A picture containing text, person, indoor, person  Description automatically generated |

 |

|  |  |
| --- | --- |
|

|  |
| --- |
| More than half of new businesses fail within the first three years of being founded, according to a recent SBA study.The Covid pandemic has undoubtedly created an even more challenging environment for the new company. But beyond the context of the pandemic, the business challenge continues to be exacerbated by more demanding clients, diverse and fierce competition, and demographic and technological changes that require more comprehensive preparation and more dynamic and creative managerial skills when launching and developing a new business.**This webinar series offers you practical guidance with critical** **tools and sources of information and support to improve your focus, readiness, and agility to make your business more successful*.**** What are the fundamental steps and best practices to launch a successful business in Florida?
* How to develop a comprehensive and effective business model that encompasses priorities with your customers, products, sales and operating premises, talent and other capabilities and financial resources necessary to grow and strengthen your business?
* How do you create, document, and maintain a business plan that not only gives you focus but is also your practical guide to execution and sustainability for obtaining financing?

These and other key issues will be discussed in our seminar series presented by high-level executives and highly experienced entrepreneurs. |

 |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|

|  |  |
| --- | --- |
|

|  |
| --- |
| Shape  Description automatically generated with low confidence |

 |

 |

 |

|  |  |
| --- | --- |
|

|  |
| --- |
| **March 17, 2022 (12–1pm)Spanish Series- Part 1 of 3 In Your Brands, Ready, Out... How** **to Launch a Successful Business in Florida****Map  Description automatically generated**Congratulations on your interest or decision to launch a new business! Now what? In this webinar we will discuss the three critical phases to clarify, define and launch your new venture. We will also discuss the fundamental steps to formalize your business in the state of Florida.**A person smiling for the camera  Description automatically generated with medium confidenceJulian T. Ortiz –Manasota SCORE**For more than 30 years, Julian has partnered with, mentored and coached startups, small to mid-sized and Fortune 500 organizations in the US, Latin America and Asia in a range of business issues. He has expertise in executive coaching, business planning, operations, overall business performance improvement, leadership and emotional intelligence. He values entrepreneurship, grit and a growth mindset--and draws great satisfaction from enabling "a person's story" towards her/his goals.**Click** [**here**](https://score.tfaforms.net/17?EventID=a105a000005qmrs&language=es&origination=https%253A//manasota.score.org/event/serie-en-espa%2525C3%2525B1ol%2525E2%252580%252594parte-1-de-3-lanzando-un-negocio-en-florida&_gl=1*1w96ift*_ga*MTIyMzU5MDYxNy4xNTg5NDY5MDYz*_ga_JDKRHEG2B3*MTY0NTU1OTIyOS4yNzYuMS4xNjQ1NTU5NDc0LjA.&_ga=2.221379608.1695136716.1645552787-1223590617.1589469063) **to register.****April 14, 2022 (12–1pm) Spanish Series- Part 2 of 3 Draw your unique canvas.... How** **to** **Create a Successful Comprehensive Model for Your Business?**Chart, treemap chart  Description automatically generatedMany new entrepreneurs find it difficult to clearly communicate the market opportunity that motivates them, the profile of the ideal customer, the differentiation of their products, their operating models and the integral formula to be profitable. Being able to communicate all this does not require a complex document. In this webinar we will discuss the Business Model Canvas, a comprehensive and useful tool that incorporates on a page the essential components to sharpen the focus, direction, and priorities of your new company.**AJ Velazquez –Manasota SCORE**AJ is a senior management and corporate affairs executive with more than twenty-five years of success building and maintaining human enterprise operations and cross-cultural relationships worldwide.  He specializes in leading and ensuring the effective execution of simultaneous challenging projects without compromising quality, timeliness or functionality--while cutting through bureaucratic red tape to advance corporate goals.  AJ excels in developing powerful, enduring and profitable relationships with all stakeholders, and collaborating with all levels of management in environments where growth and accountability are paramount.**Click** [**here**](https://manasota.score.org/event/su-lienzo-unico%E2%80%A6-%C2%BFc%C3%B3mo-crear-un-modelo-integral-exitoso-para-su-negocio) **to register.****May 12, 2022 (12–1pm) Spanish Series- Part 3 of 3 How to** **Develop and Maximize the Value of Your Business Plan?**Text  Description automatically generatedEvery boat that undertakes a journey requires a compass. A business plan is a basic tool for declaring and communicating the direction, goals, and priorities for action for your business—and in turn to create a documented perspective to evaluate your company's performance, financial viability, and attractiveness to lenders and/or investors. In this webinar, we will discuss the critical elements of an effective business plan and how to develop and maximize its ongoing value over the course of your enterprise.**Kenneth Jones – Manasota SCORE**In the last 30 years, Ken has supported multinational companies in Latin America, Europe, Africa and Asia in implementing organizational culture transformation initiatives. His work with leaders, from senior managers to front line supervisors, has involved supporting the design of the initiative strategy, facilitating intensive leadership workshops and providing individual coaching. In these sessions, together with the client he seeks to identify strengths, areas of opportunity and the individual’s personal objectives, to help create a plan and provide support to ensure the individual’s success. |

 |

**Click** [**here**](https://manasota.score.org/event/%C2%BFc%C3%B3mo-desarrollar-y-maximizar-el-valor-de-su-plan-de-negocios) **to register.**